

Dit is het **123GO!**- programma van TD SYNEX

En zo kun je ervan profiteren

Wist je dat Dynamics 365 zeer populair is als oplossing om bedrijfsprocessen te optimaliseren? Het wordt gebruikt door meer dan 365.000 organisaties in 190 landen, variërend van kleine bedrijven tot grote ondernemingen. Om ook onze partners van dit succes te laten profiteren, hebben we het 123GO!-programma ontwikkeld. Waarmee jij snel Dynamics-expert kunt worden.



WAAROM ZOU JE GEBRUIKMAKEN VAN 123GO!?

We versnellen het proces om een Dynamics-expert te worden. Dankzij een gestroomlijnd leerproces ontwikkel je stapsgewijs en op eenvoudige wijze de juiste vaardigheden. Zodra je de Dynamics-expert-status hebt bereikt, helpen we je ook nog eens bij het aantrekken van nieuwe klanten. Met als resultaat nieuwe omzetmogelijkheden.

HOE ZIET HET PROGRAMMA ERUIT?

Zoals de naam van het programma al duidelijk maakt, in 3 stappen maken wij je Dynamics ready:

STAP 1 2 3 GO!

TRAINING

Om Dynamics 365 überhaupt te mogen verkopen, is het cruciaal om eerst de benodigde certificeringen te behalen. TD SYNEX heeft de meest essentiële trainingen en examens voor je gebundeld in 4 pakketten. Het grote voordeel hiervan is dat we je interessante prijzen kunnen aanbieden, in vergelijking met een losstaande training. Is er behoefte om met een grote groep aan te sluiten? Dan nemen we graag contact met je op om over jouw situatie en prijs te schakelen.

Met dit traject zorgen we ervoor dat je de vereiste kwalificaties voor de [Business Applications Designation](#) in sneltreintempo in huis hebt. Het is niet vereist om alle trainingen te volgen, afhankelijk van je behoeftes kan je zelf kiezen welke trainingen voor jouw organisatie interessant zijn, welke trainingen je wilt volgen en welke je overslaat. Uiteraard helpen wij je bij het maken van de juiste keuzes!

→ **123GO!**

HOE ZIET HET TRAININGSSCHEMA ERUIT?



Microsoft Dynamics 365 Fundamentals (CRM) (MB-910)

Je krijgt een brede introductie in de Customer Engagement-oplossing van Dynamics 365. De training is bedoeld voor iedereen die wil kennismaken met Dynamics 365 en de verschillende Customer Engagement-apps. Denk hierbij aan Dynamics 365 Marketing, Dynamics 365 Sales, Dynamics 365 Customer Service, Dynamics 365 Field Service en Dynamics 365 Project Operations (CRM).

Tijdens de training leer je over de functionaliteiten en mogelijkheden van de verschillende apps, zowel in theorie als in praktijkopdrachten. Je maakt kennis met de concepten van Customer Engagement en leert hoe Dynamics 365 kan worden gebruikt om klantprocessen te verbeteren.

Dit certificaat telt niet mee met de Designation, maar is wel een goed begin van jouw journey naar Dynamics 365.

Kosten:	€ 595,- per persoon
Soort:	online training
Duur:	1 dag
Wanneer:	19 september



Microsoft Dynamics 365 Sales Functional Consultant (MB-210) en Microsoft Dynamics 365 Marketing Functional Consultant (MB-220)

Deze trainingen zijn gericht op het uitbreiden van je vaardigheden voor de implementatie van Dynamics 365 for Sales en Dynamics 365 for Marketing. Twee applicaties uit de CRM-suite van Dynamics 365. Slim om hiermee te beginnen als je de stap naar Dynamics 365 wilt maken.

- De salestraining omvat onderwerpen zoals verkoopbeheer, leadbeheer, accountbeheer, offertes en orders, het configureren van Dynamics 365 Sales en het integreren van Dynamics 365 Sales met andere applicaties.
- De marketingtraining behandelt onderwerpen zoals e-mailmarketing, evenementbeheer, webinars, segmentatie, leadscoring en rapportage.

Naast dat deze trainingen je basiskennis over Dynamics 365 CRM apps sterk uitbreiden, tellen beide certificaten mee voor de intermediate level certification van de Designation.

Kosten:	€ 2.990,- per persoon
Soort:	online training
Duur:	5 dagen verspreid over 2 weken
Wanneer:	25 september (MB-210) & 26 - 27 september + 2 - 3 oktober (MB-220)

Microsoft Dynamics 365 Business Central Functional Consultant (MB-800)

MB-800 is gericht op het ontwikkelen van vaardigheden voor het configureren en gebruiken van Dynamics 365 Business Central, het ERP-pakket van Microsoft voor de mkb-markt. De training omvat onderwerpen zoals het configureren van financiën, verkoop, aankoop, voorraadbeheer, productie en projectmanagement processen binnen Dynamics 365 Business Central.

Als alternatief naast het Dynamics 365 CRM-trainingspakket, kun je ook deze training voor de ERP-oplossing volgen. Ook dit certificaat telt namelijk mee voor de intermediate level certification van de Designation.

Kosten:	€ 1.890,- per persoon
Soort:	online training
Duur:	4 dagen in 1 week
Wanneer:	10 - 13 oktober

Microsoft Power Platform Functional Consultant (PL-200) & Microsoft Power Platform Solution Architect (PL-600)

Een gebundeld pakket om tot de Power Platform Solution Architect Expertcertificering te komen. Om de Solution Architect-training (PL-600) namelijk te kunnen volgen, dien je eerst de PL-200-training te hebben afgerond.

Hier behandelen wij alles over het Power Platform, zo komen Power Apps, Power Automate, Power Virtual Agents, Power Pages en Power BI allemaal aan bod.



Daarnaast bevatten de trainingen praktische voorbeelden en scenario's voor het ontwerpen en implementeren van maatwerkoplossingen.

- Bij PL-200 komen aspecten aan bod zoals het begrijpen van de Power Platform architectuur en Dataverse, het bouwen van Power Apps en Power Automate-workflows, integratie en dashboarding met Power BI en het opzetten van een eigen strategy/governance.
- Met de Solution Architect training verdiepen we verder in het Power Platform en kijken we naar de templates, (standaard en custom) connectors, het integreren van Power Apps met Dynamics 365 en het configureren van Dynamics 365-tables.

Deze twee certificaten hebben een afhankelijkheid van elkaar en zijn de enige examens die meetellen als advanced level certification van de Designation.

Een persoon dient beide examens te voltooien om het Power Platform Solution Architect Expert-certificaat te behalen. Vereist om in de pocket te hebben, wil je voor die Microsoft Solutions Partner-status gaan.

Kosten:	€ 2.990,- per persoon
Soort:	online training
Duur:	7 dagen verspreid over 2 weken
Wanneer:	7 - 10 november (PL-200) & 27 - 29 november (PL-600)

STAP 123 GO!

MARKETING- EN SALESONDERSTEUNING

Na het voltooien van de training en het behalen van de nodige certificaten ben je klaar om Dynamics 365 te verkopen en klanten te ondersteunen. Maar weet dat je er niet alleen voor staat. Met ons 123GO!-programma bieden we ondersteuning bij elke stap van het marketing- en verkoopproces. Hieronder volgen enkele voorbeelden:

- We kunnen samen jouw organisatie promoten en potentiële klanten bereiken via co-marketing-activiteiten. We bieden ondersteuning bij het plannen en uitvoeren van marketinginitiatieven, waaronder marketingadvies, het ontwikkelen van marketingstrategieën en de uitvoering van marketingcampagnes.

- Je krijgt hulp bij de financiering van marketing-initiatieven.
- We ondersteunen je bij het genereren van leads en het sluiten van deals. Zo identificeren we potentiële klanten en helpen we je bij het uitbreiden van je klantenbestand.
- Voor de verkoop aan je prospects is het cruciaal dat je weet wat hun behoeften zijn, zodat je hen kunt adviseren over de beste oplossingen voor hun specifieke behoeften. Met TD SYNEX heb je toegang tot deze kennis.
- Bovendien krijg je toegang tot een breed scala aan marketingmateriaal, zoals presentaties, whitepapers, datasheets, demo's en case studies. Dit materiaal kan je helpen om je potentiële klanten te informeren over de voordelen en mogelijkheden van Dynamics 365 en je eigen producten en diensten.

STAP 123 GO!

TECHNISCHE ONDERSTEUNING

Heb je technische ondersteuning nodig bij Dynamics 365? Geen probleem, het 123GO!-programma biedt hiervoor verschillende mogelijkheden, zoals:

- Pre-sales ondersteuning: We staan klaar om jouw technische vragen te beantwoorden, technisch advies te geven en snel de gevraagde product-specificaties te verstrekken.
- Implementatie-ondersteuning: Loop je tegen uitdagingen aan bij het implementeren en configureren van Dynamics 365? Dan lossen we dit voor je op. Sterker nog, we kunnen zelfs de hele implementatie uit handen nemen zonder dat je klant hier iets van merkt.
- Technische oplossingen: Bij complexe technische problemen of projecten vinden onze technische specialisten oplossingen voor je. Zo ben je snel weer up-and-running.

Heb jij interesse in het 123GO!-programma?

Schrijf je dan gelijk in via [TD SYNEX Academy](#).

Of wil je hier graag meer over weten? Neem dan contact op met Martijn Elfers via martijn.elfers@tdsynnex.com.

→ **GO!** **SCHRIJF JE IN**



TD SYNEX Netherlands B.V.

Tolnasingel 2 · 2411 PV Bodegraven

+31 (0) 88 133 40 00 · training.bnl@tdsynnex.com · www.tdsynnex.nl