

## Datamanagement

# Hoe verkoop je datamanagement?

**De markt is klaar om te investeren in datamanagement. Waarom?**

**Omdat momenteel iedereen het maximale uit data wil halen.**

Data is namelijk steeds vaker de basis van het businessmodel van jouw klanten. Bovendien groeit de hoeveelheid verwerkte data ieder jaar exponentieel. Het bieden van diensten die zijn gericht op het efficiënt behalen van waarde uit data is dan ook een echte groeimarkt waarmee je jouw omzet kunt verhogen. Omdat de honger naar data branche- en sectoronafhankelijk is, ben je verzekerd van een grote afzetmarkt.

Om datamanagement te verkopen, is het goed te inventariseren wat de businessstrategie van je klant is, en welke oplossingen voor data er nu aanwezig zijn, en wat de lifecycle daarvan is. Op basis daarvan, kun je voorstellen maken waar de data efficiënter op te slaan, hoe beschikbaar te stellen, hoe deze veilig te houden en wat er voor nodig is om de waarde uit de data te halen en inzichtelijk te krijgen. Ook de financiering kan het verschil maken. Is je klant voornemens om in één keer een investering te doen, of ziet hij de voordelen in van maandelijks een overzichtelijke termijnbetaling te doen, waar alles in zit, zowel de hardware als de software en jullie diensten?

TD SYNnex biedt als distributeur van data-opslag en -beheergerelateerde oplossingen een uitgebreid aanbod aanvullende diensten, zoals training, consulting, managed services en financiële diensten. Wij ondersteunen je bij de verkoop van deze diensten, zodat je nieuwe business kunt aanboren.

**Hoe kunnen wij je helpen?**

### 1. Toegang tot de nieuwste technologie

Het datalandschap verandert razendsnel. Data(management)leveranciers spelen hierop in door hun oplossingen continu te vernieuwen, nieuwe producten te lanceren en nieuwe beveiligingstechnologie te ontwikkelen. Het is best een uitdaging om hier steeds van op de hoogte te zijn.

Als je partner bent, brengen we je op de hoogte van deze nieuwe ontwikkelingen. We geven je met ons portfolio toegang tot de laatste datagerelateerde technologieën. Zodat je jouw klanten altijd de meest actuele oplossingen kunt bieden. Zo houden wij ook jouw portfolio up-to-date.

## **2. Datamanagement bundelen met andere producten**

Je wilt de uitdagingen voor jouw klanten oplossen. Complexiteit voor ze wegnemen. Zodat zij zich volledig kunnen richten op hun kernactiviteiten. Dan is het een must om ook datagerelateerde oplossingen aan te bieden.

Je kunt bij TD SYNnex niet alleen terecht voor allerlei innovatieve technologieën op het gebied van data. Maar ook voor cloud-, IoT-, analytics- en mobiele oplossingen. We bundelen deze technologieën met datamanagement, zodat je een totaaloplossing kunt aanbieden. Daarmee ontzorg je jouw klanten écht. Het resultaat? Je vergroot de klanttevredenheid, bindt klanten aan jouw organisatie en laat jouw omzet groeien.

## **3. Een breed portfolio**


Het leveren van datagerelateerde diensten is soms best complex. Jouw klanten hebben te maken met hun eigen specifieke behoeften, waarvoor je weer verschillende oplossingen kunt inzetten. Ook vraagt iedere klant door zijn unieke combinatie van activiteiten, kenmerken en processen om een andere aanpak.

TD SYNnex beschikt over een enorm breed dataportfolio. Hiermee kun je voor iedere uitdaging de juiste technologie leveren. En daarmee per klant de meest optimale beveiliging samenstellen.

## **4. Kennis van A tot Z**

Het datalandschap is zeer divers. Een groot aantal leveranciers zijn actief in de markt. Ieder met hun eigen oplossingen. De kans is dan ook groot dat jouw klanten gebruikmaken van een combinatie van oplossingen van verschillende leveranciers. Hen ondersteunen vraagt om een brede expertise.

Als distributeur kennen wij het datalandschap als geen ander. We zijn bekend met ieder product van elke leverancier. Met behulp van deze technische expertise kun je iedere datagerelateerde uitdaging van jouw klanten aan, ongeacht de complexiteit of gekozen oplossing.



## 5. Ondersteuning bij marketing & sales

Datamanagement is voor elke organisatie van groot belang en zelfs onmisbaar. Toch is het best lastig om leads te genereren en klanten te overtuigen om tot aanschaf over te gaan. Precies daarom helpen we je met marketing & sales. Zodat je kansen kunt verzilveren.

### **BOOST JOUW VERKOOP.**

#### **Met ons partnerprogramma.**

Wij maken het onze partners het liefst zo makkelijk mogelijk. Omdat we het belangrijk vinden dat je zo goed mogelijk datagerelateerde diensten kunt verkopen. Dat je beslagen ten ijs komt en beschikt over de beste hardware, software en diensten voor verkoop aan jouw klanten.

Daarom werken we iedere dag aan ons portfolio. We bieden onze partners alle ondersteuning die zij nodig hebben. Op het gebied van technologie, maar bijvoorbeeld ook met sales en marketing. Daarnaast maken we met financiële oplossingen datagerelateerde diensten bereikbaarder voor jouw klant.

### **Word Partner**

Neem voor meer informatie contact op met TD SYNnex, via 088-1334000 of mail naar [info.nl@tdsynnex.com](mailto:info.nl@tdsynnex.com)

**Geïnteresseerd in wat we voor jouw datamanagement business kunnen bereiken?**

Neem contact op via:

**[info.nl@tdsynnex.com](mailto:info.nl@tdsynnex.com)**

of kijk voor meer info op de website:

**<https://connect.tdsynnex.nl/solution/datamanagement>**

