

Cloud Solutions

7 redenen om cloud te verkopen

Alle voordelen op een rij

Privé maken we op grote schaal gebruik van de cloud, vaak zonder dat we het echt doorhebben. In de zakelijke wereld is het gebruik van cloud ook steeds meer ingeburgerd en zijn er steeds meer bedrijven die hun business vanuit de cloud uitvoeren. Dit omdat ze zo onbeperkt kunnen groeien, flexibeler zijn en omdat de klanttevredenheid verbetert. En dat alles voor een bedrag dat met traditionele IT vaak niet haalbaar is.

Weg grote investeringen vooraf en vaak ook de onderhouds- en beheerskosten. Welkom vrijheid, flexibiliteit en groei.

Wil je ook floreren met de cloud?

De voordelen die de cloud biedt, leveren je als reseller meer business op. Organisaties kunnen niet meer zonder. En TD SYNEX helpt je daar van a tot z bij. We hebben zeven redenen beschreven om je te overtuigen om meer business in en met de cloud te voeren. En wie weet heb je aan één van deze redenen al genoeg.

1. Forse groei

De cloud is hot: wereldwijd groeien de cloudworkloads fors, terwijl de on-premises datacenterworkloads juist afnemen. Cloudworkloads zijn inmiddels goed voor 95 procent van het totale datacenterverkeer.

2. Lage opstartkosten

Er zijn slechts lage opstartkosten voor je klant, omdat er geen hardware - en in sommige gevallen ook geen software- is om in te investeren of te beheren.

3. Altijd overzicht

Er is altijd goed zicht op technologie, abonnementen en betalingen, dankzij het StreamOne platform van TD SYNEX. Dit platform biedt je een selfserviceportal voor de marketing, provisioning en facturatie van clouddiensten.

4. Betere business

De cloud biedt je een hogere brutowinst, meer mogelijkheden om klanten te binden, en een hogere omzet per medewerker.

5. Bundels en maatwerk

Clouddiensten zijn makkelijk te bundelen en te combineren tot maatwerk inclusief eventuele eigen diensten.

6. Meekijken en -denken

Clouddiensten zijn 24/7 via een portal te beheren en te monitoren, zodat je overal en altijd kunt meekijken en dit eventueel als een dienst kunt aanbieden.

7. Kennis en tools

Excellente ondersteuning met de kennis en tools van een distributeur die de fabrikanten en resellers kent. TD SYNEX doet er alles aan om dat iedere dag opnieuw waar te kunnen maken. Wij zijn al decennialang de spin in het IT-web en weten als geen ander hoe de cloud invloed heeft op jullie business. Die wordt vooral bepaald door de flexibiliteit om doorlopend te innoveren.

Het tempo bijhouden. Daar is een goede gids voor nodig

Voor individuele bedrijven is het bijna niet meer te doen om continu in te spelen op de alsmaar sneller veranderende markt. Precies daarom zet TD SYNEX haar diepgaande kennis van de cloud en jouw business zo breed mogelijk in. Met onze panklare ondersteuning ben je snel up and running:

Financiële ondersteuning

Onze Finance Solutions zijn speciaal ontworpen om budgetten te verbreden en nieuwe technologie bereikbaar te maken voor iedereen. Zowel individuele oplossingen als volledige IT-projecten. Zonder grote kapitaalinvesteringen vooraf!

Verkoopondersteuning

Hoe verkoop je clouddiensten aan je klanten? Wij hebben de kennis en ervaring en wijzen je de weg naar een hogere omzet en winst. In het totale salestraject staan onze experts voor je klaar.

Marketingondersteuning

TD SYNEX helpt je ook bij het genereren van nieuwe leads. En met de follow-up! Desgewenst nemen we je zelfs al dit werk uit handen. Je profiteert volledig van onze marketingpower, inclusief ons enorme bereik.

Technische ondersteuning

What's in the name? Het is onze roeping om technologie voor iedereen werkbaar te maken. Daarvoor zetten we onze mensen én data in, van ontwerp tot configuratie. Je leert van de beste trainers die jullie cloudbusiness een boost geven.

Geïnteresseerd in wat we voor jouw cloudbusiness kunnen betekenen?

Tel: +31 (0) 88 133 40 00
Email: info@tdsynnex.nl
www.tdsynnex.nl